

第55屆傑出銷售專業大獎 花絮特刊

主辦機構：



首席贊助機構：



尊貴贊助機構：



主要贊助機構：



贊助機構：



拍攝贊助機構：



自拍亭贊助機構：

化身業界最強後盾逾半世紀 肯定專業成就 嘉許優秀銷售從業員

一年一度由香港管理專業協會及市場推銷研究社聯合主辦的「傑出銷售專業大獎」，今年踏入第55屆，早前舉行大型頒獎典禮，在同業見證下，表揚一眾表現出色的銷售精英。

在頒獎典禮上，大會同時公布「傑出銷售專業大獎組別」及「傑出青年銷售專業大獎組別」的最後五強，他們皆獲頒優異證書；此外，兩組中得分最高的參賽者，分別成為「年度最佳銷售專業大獎 (DSA)」及「年度最佳青年銷售專業大獎 (OYSA)」得主。

與此同時，今年大會特設55周年成就大獎，特別嘉許過去逾半世紀在「傑出銷售專業大獎組別」及「傑出青年銷售專業大獎組別」中，擁最多得獎者的十大企業。

年度最佳銷售專業大獎 (DSA)

王珊妮 (保誠財險有限公司)

專業培訓人才輩出 保誠精英勇奪銷售大獎

「將來你會感激現在肯努力付出的自己！」7年前加入保誠財險有限公司 (下稱保誠) 的王珊妮 (Sannie) 素以此作人生格言，驅使她在事業路上奮進前行，不單憑優秀銷售理念及服務深受客戶讚譽，更榮膺香港管理專業協會年度最佳銷售專業大獎，充分肯定業界對其銷售專業的認同。

「小時候於屋邨長大，更明白須努力學習和工作，才能創造自己的一片天空。」曾任管理培訓生的Sannie有感理財策劃行業較具挑戰性，且多勞多得特質對勤奮拼搏的她更為合適，遂跳出舒適圈加入保誠，立志憑專業優質的財策服務，為自己及客戶創造最大價值，共創豐盛人生。

薪火相傳 締造團隊榮譽

於是項銷售界「奧斯卡」奪魁而回，Sannie坦言乃喜出望外，而保持良好心理狀態乃致勝關鍵。「公司投放大量資源建立專業培訓平台，並廣邀歷屆得獎者及演講達人擔任培訓導師，他們兼具豐富經驗與無私奉獻精神，讓我於比賽中展現最專業的一面。」

團隊精神向來是令保誠引以為傲的文化，Sannie同時將獲獎歸功於其餘9位保誠參賽代表。她認為大家既是競爭者，也是彼此的支持者和最佳夥伴，在訓練中互相鞭策鼓勵、精益求精，不單為個人獎項，更為團隊榮耀而戰，更難能可貴的是收獲珍貴友誼。

不忘初心 敞開成功大門

Sannie稱，在長達兩個月的訓練過程中，

王珊妮感謝保誠建立專業培訓平台，並邀請演講達人擔任培訓導師，助她奪魁而回。



表現難免有高低起伏，甚至出現自我懷疑。然而她深信在吸收前人經驗的同時，保持初心及個人特質至關重要。「人生沒有彩排，每天皆是現場直播。過去我們無法改變，但每次跌倒，須銘記自己是如何再次爬起來，並相信自己作的任何決定。此乃未來邁向成功的鑰匙，而這寶貴經歷將畢生受用。」

展望未來，Sannie期望繼續擴闊視野，深化行業內外專業知識，並朝著升任女總監的目標悉力以赴，帶領富共同理念的團隊成員同創事業高峰。「每人也可成為自己人生的主角，我積極鼓勵同業角逐此項業界盛事，藉此拓闊個人格局，激發個人潛能，塑造一個全新的自己！」

年度最佳青年銷售專業大獎 (OYSA)

陳穎欣 (滙豐人壽保險 (國際) 有限公司)

滙豐保險新一代脫穎而出 展現澳門團隊雄厚實力

深明保險可為家庭帶來重要保障，在今屆「傑出銷售專業大獎」贏得「傑出青年銷售專業大獎組別」年度最佳銷售專業大獎的陳穎欣 (Tammy)，大學畢業即加入滙豐人壽保險 (國際) 有限公司 (下稱滙豐保險) 澳門團隊，透過用心了解客戶的不同背景，助他們獲得全面理財規劃及保障，成就豐盛人生。

回顧入行經歷，Tammy指出，大學時曾遭遇家庭變故，藉此明白到保障的重要，促使她決心以保險為事業，幫助更多人獲得所需保障。「我在大學攻讀主修金融的BBA (工商管理學士課程)，金融業支柱以銀行及保險為主，加上澳門屬大灣區的主要樞紐，料將為業界帶來更大發展空間 促使我對行業前景更具信心。」

喜獲公司栽培 參賽見證進步

對入職僅一年多已有機會角逐「銷售界奧斯卡」，並以最高分數在「傑出青年銷售專業大獎組別」中掄元，Tammy直言大感驚喜，也為可代表滙豐保險得獎倍覺自豪。「這是公司重新進入澳門市場後首次派出前線團隊參賽，獲此佳績正展示澳門團隊的專業性和實力。「除了感激公司讓我踏上舞台外，更感謝大會精心籌備這項年度盛事，讓眾多銷售精英能聚首一堂。」

作為業界新一代，Tammy直言，很鼓勵新入職同業藉此平台擴闊視野及提升專業水平。「我們每隔兩個星期便會前赴香港滙豐保險接受公司培訓團隊的密集式全日訓練，包括修正講稿及演練，令我們在說話情感、語氣及肢體語言等各方面皆大有進步。」

入職不足兩年的陳穎欣指出，很高興獲得滙豐保險支持踏上舞台，與一眾銷售精英砥礪互進，並代表公司勇奪殊榮。



發掘個人潛能 力求與時並進

「我很喜歡柯德莉夏萍的一句話：『Nothing is impossible, the word itself say I'm possible』，通過比賽正讓我發掘到自己擁有不同的可能性，未來期望為更多客戶帶來更優質和專業的理財保險策劃服務，並創建個人團隊，共同『承豐·破浪』。」Tammy又引用李白的詩句：「長風破浪會有時，直挂雲帆濟滄海」，勉勵一眾新血，銷售不會一帆風順，惟歷經風浪定必茁壯成長，並推動自己一直向前。

今屆百多名參加者當中，頭五名勇奪最佳銷售專業大獎 (OYSA/DSA組別) 的得主，分別獲頒發優異證書，包括：

第55屆傑出青年銷售專業大獎 (前五) (排名不分先後)

 年度最佳青年銷售專業大獎 (OYSA) 陳穎欣 滙豐人壽保險 (國際) 有限公司	 獎浩鈿 香港電話有限公司 - HKT Home 數碼營銷業務	 胡文俊 友邦保險 (國際) 有限公司	 談曉雪 友邦保險 (國際) 有限公司	 譚曉楹 香港永明金融
--	---------------------------------------	---------------------------	---------------------------	-------------------

第55屆傑出銷售專業大獎 (前五) (排名不分先後)

 年度最佳銷售專業大獎 (DSA) 王珊妮 保誠財險有限公司	 許玉芳 富通保險有限公司	 麥沛棋 保誠財險有限公司	 潘政恆 香港電話有限公司 - HKT Home 電話營銷中心	 唐嘉欣 保誠保險有限公司
---	---------------------	---------------------	---------------------------------------	---------------------

DSA 55周年成就大獎

這項大獎，旨在嘉許過去半世紀獲得最多DSA/OYSA得獎者的頭10名企業。

 中原 (地產代理) 有限公司	 友邦保險 (國際) 有限公司	 中原 (地產代理) 有限公司	 CSL Mobile Limited	 香港電話有限公司	 香港上海滙豐銀行有限公司
 香港置業 (地產代理) 有限公司	 美聯物業代理有限公司	 保誠保險有限公司	 利嘉閣地產有限公司	 香港永明金融	

五年卓越貢獻公司獎

- 富通保險有限公司
- 喜利得(香港)有限公司
- 香港電話有限公司
- 香港生力啤酒廠有限公司

十年卓越貢獻公司獎

- 香港永明金融
- 香港中華煤氣有限公司

二十年卓越貢獻公司獎

- 友邦保險(國際)有限公司
- CSL Mobile Limited
- 保誠保險有限公司