主辦機構：

首席贊助機構：

主要贊助機構：

贊助機構：

第48屆傑出推銷員獎特刊

賀辭

我謹在此衷心祝賀由香港管理專業協會屬下的市場推銷研究社成功舉辦第四十八屆「傑出推銷員獎」。

在過去近半個世紀，市場推銷研究社努力不懈提高本港銷售人員的專業服務水平。「傑出推銷員獎」已成為業界一年一度的盛事，讓公眾對各出色的推銷人員予以嘉許，並進一步提高業界在市場推廣和銷售方面的卓越標準。近年，獲提名的候選人數及參與行業屢見上升，可見獎項的認受性不斷擴大。

得獎者專業的推銷技巧以及所提供的優質服務，確實值得我們讚賞。特區政府亦一直支持業界的發展，並致力為業界提供適切的支援。例如「零售業人力需求管理科技應用支援計劃」於2014年12月推出，協助零售企業利用科技以提升生產力，管理人力需求和改善工作環境。此外，我們透過各項資助計劃，協助中小企業融資、拓展市場和提升整體競爭力。

今年「傑出推銷員獎」的主題是「修為致勝」。我相信不同領域的推銷人員都會在內在素質、市場推廣以及銷售工作等方面繼續力求進步，為顧客以及業界帶來雙贏。

最後，我衷心祝賀第四十八屆「傑出推銷員獎」的各個得獎者，並祝願他們未來工作順利，繼續取得美滿的成績。

香港特別行政區政府商務及經濟發展局
局長
蘇錦樑太平紳士, GBS

「只要有熱誠，凡事都變得有可能。熱誠是使你實現夢想的酵母。」——亨利福特。

2016年對各行各業都是具挑戰性的一年。各種不明朗的外在因素及疲弱的貿易都令香港經濟發展減慢。旅客訪港數目下滑對銷售界影響深遠，加上顧客的消費行為愈趨謹慎，對銷售業界和一眾推銷員帶來一定的影響。

大部分推銷員剛開始時都帶着熱誠去銷售他們認為是最好的產品和服務給顧客。事業一帆風順時，推銷員能很容易維持着銷售熱誠。但當經濟不景，前路困難重重時，人便容易會迷失和失去信念。難關只是對工作的考驗。一個傑出的推銷員是經過如此考驗鍛練而成的。困難的背後往往是成功的曙光，傑出的推銷員不管順境逆境都能保持着正面的心態，做到「修為致勝」，出類拔萃！

在過去四十八年，「傑出推銷員獎」一直是銷售業界的榮譽。全賴評審團成員及市場推銷研究社委員專業的評審和無私的付出，獎項才能一如以往嘉許傑出推銷員的超卓成就。本人衷心祝賀所有得獎者，他們為銷售業界樹立了優良的典範，希望他們堅守信念，精益求精，並將對銷售的熱誠薪火相傳。

香港管理專業協會
主席
陳永堅, BBS

部分人認為傑出推銷員必定擁有標準的「推銷員性格」才能有成功的仕途。但事實上有效的銷售技巧並非單靠外向的性格，還需要透過培訓和經驗去磨練出來。現今資訊科技發達，社交媒體蓬勃，顧客每分每秒都能從多方面獲得大量的資訊，比以前更容易得到產品的資料，及作出比較。因此，銷售行業變得愈來愈專業，持續培訓和教育更成為了維持優質水平的必要元素。這不只協助推銷員去提升必備的銷售技能，更能令顧客感到物超所值。愈來愈多企業都積極投放資源去栽培銷售精英，令銷售人才培訓成為未來新趨勢。

在過去四十八年，香港管理專業協會市場推銷研究社舉辦的「傑出推銷員獎」一直表揚各界的傑出推銷員。這項獎勵計劃是對傑出推銷員的一份嘉許，並肯定了他們推動香港經濟的貢獻。

在這別具意義的場合，我衷心地向各得獎者作出致意。他們毋庸置疑是業界的未來之星。本人期盼各得獎者，無論對公司發展、銷售仕途，還是銷售界，都能繼續「修為致勝」，再創高峰！

香港管理專業協會
總裁
李仕權博士

本人代表市場推銷研究社謹此祝賀「第四十八屆傑出推銷員獎」所有得獎者。

在過去四十八年，「傑出推銷員獎」一直致力推動專業銷售，更被譽為是銷售界的「奧斯卡」。我很高興見證這些年來不但兩地以至海外公司亦積極提名他們優秀的推銷員參加比賽，充分證明「傑出推銷員獎」不只備受香港銷售業界的重視，並獲得國際的認受性。內在修為是一個成功銷售人員不可或缺的元素，但公司對銷售員的支援和培訓也是致勝的關鍵。今年的參賽者表現出色，態度專業，他們對銷售界的貢獻和努力都令我留下了深刻的印象。

本人謹代表市場推銷研究社衷心感謝香港特別行政區政府商務及經濟發展局局長蘇錦樑太平紳士, GBS擔任頒獎典禮的主禮嘉賓，同時，亦感謝各評判團成員為本獎項付出寶貴時間，耐心評核，令獎項得以順利舉行。特別感謝「第四十八屆傑出推銷員獎」籌委會主席廖奕智先生及其團隊的無私付出。沒有他們的積極參與及推動，今屆獎項就不會有今天的超然成就。

本人亦衷心感謝獎項首席贊助機構保誠保險有限公司，主要贊助機構權威物業廣告有限公司及香港中華煤氣有限公司，以及一眾贊助機構包括中原集團、中國建設銀行（亞洲）及美聯集團。

最後，本人衷心祝賀今屆所有的獲獎者。他們傑出的表現獲業界充分的認同和嘉許，我相信他們將會帶領銷售行業邁向更大的成功。

市場推銷研究社
主席
梁俊傑

本人謹代表國際市場推銷研究社董事會及世界各地所有成員，衷心祝賀香港市場推銷研究社成功舉辦「第四十八屆傑出推銷員獎」頒獎典禮。

特別祝賀「傑出推銷員獎」及「傑出青年推銷員獎」每位得獎者。透過他們的專業技巧、成功的決心及追求卓越的承諾，每位得獎者都展示出勝利者的素質。要在當今競爭激烈的市場中突圍而出，必須具備全球化的視野。藉着今晚的頒獎典禮褒揚優秀的傑出推銷員，進一步確認他們對銷售的專業和堅持，並獲得世界性的認同。

透過「傑出推銷員獎」，各位得獎者均成為銷售界的翹楚，並本着良心爭取佳績。同時，他們亦充分展現出優秀推銷員必須具備的素質，包括與客戶建立關係、以客為本、高道德水平及對銷售專業的熱誠。

國際市場推銷研究社是一個專業協會，全球成員數以千計，堅持市場營銷的道德標準及知識分享，並致力推廣持續進修，對全球經濟產生積極而正面的影響。

我鼓勵各得獎者繼續堅持傑出推銷員必須具備的素質，同時透過良好的經濟及商業道德實踐，以及終身學習，將銷售界的專業發光發亮！

國際市場推銷研究社的目標是通過更理想的銷售為所有人爭取更理想的生活水準，我感謝香港管理專業協會及香港市場推銷研究社為促進這個目標所作出的貢獻。

國際市場推銷研究社
主席兼行政總裁
Willis Turner, CAE CME CSE

本人非常榮幸擔任第四十八屆傑出推銷員獎籌委會主席。經過四十八年的發展，獎項除了表揚銷售界的精英，更成功地培育一代接一代的專業銷售從業員，為業界訂立了銷售的最高標準。今年，籌委會以「修為致勝」為獎項的主題，進一步展示銷售員對「專業知識」及「道德價值」的重視。推銷員必須跟上急速轉變的當商環境，以他們的專業知識滿足客戶的新需求。在這個繁忙的商業世界，個人修為、道德及專業的操守是獲得客戶長期信賴的致勝關鍵， 一眾傑出推銷員定必要時刻緊記。

今年是令人鼓舞的一年，參賽公司高達72間，共有184位「傑出推銷員」及35位「傑出青年推銷員」獲得提名。本人藉此機會衷心感謝所有參賽公司，以及本屆首席贊助機構保誠保險有限公司，主要贊助機構權威物業廣告有限公司及香港中華煤氣有限公司，以及一眾贊助機構包括中原集團、中國建設銀行（亞洲）及美聯集團的鼎力支援。

籌委會非常榮幸獲香港特別行政區政府商務及經濟發展局局長蘇錦樑太平紳士, GBS答應撥冗光臨今晚的典禮，並擔任主禮嘉賓。本人亦非常感謝所有評判團成員百忙中抽空參與面試環節的評審工作。同時，很高興邀請到鴻福堂集團執行董事司徒永富博士擔任「表達技巧訓練講座」之演講嘉賓，分享寶貴的經驗。

藉此機會，本人希望向各位獎項籌委會委員的付出、貢獻及全情投入致以衷心的感謝，令獎項取得空前成功。

最後，衷心祝賀各位得獎者，期望你們繼續發揮專業精神，事業更進一步，再創高峰！

第四十八屆傑出推銷員獎籌委會
主席
廖奕智

第48屆傑出推銷員獎得獎名單

主題：修為致勝

DSA得獎者—傑出推銷員獎

1	友邦保險（國際）有限公司	樊婷
2	友邦保險（國際）有限公司	顧毅靈
3	美國運通國際股份有限公司	馮卓熙
4	美國運通國際股份有限公司	關保發
5	美國運通國際股份有限公司	黃嘉衡
6	美國運通國際股份有限公司	殷志恒
7	亞洲國際博覽館管理有限公司	石韻琦
8	中原（澳門）地產代理有限公司	莊莊嚴
9	中原（澳門）地產代理有限公司	李杉陽
10	中原（澳門）地產代理有限公司	梁嘉妍
11	Centaline (Singapore) Property Agency Pte. Ltd.	王秀珍
12	中原（工商舖）	陳言博
13	中原（工商舖）	鄭凱謙
14	中原（工商舖）	沈應龍
15	中原（工商舖）	楊法忠
16	中原理財有限公司	何淑芬
17	中原移民顧問（香港）有限公司	張凱喬
18	中原移民顧問（香港）有限公司	黃祺峰
19	中原地產代理（深圳）有限公司	胡明飛
20	中原地產代理（深圳）有限公司	黃文通
21	中原地產代理（深圳）有限公司	賈亞洲
22	中原地產代理（深圳）有限公司	喬廣亮
23	中原地產代理有限公司	鍾光英
24	中原地產代理有限公司	姜嘉逸
25	中原地產代理有限公司	劉偉健
26	中原地產代理有限公司	曾紀賢
27	中原地產代理有限公司	王嘉怡
28	中國建設銀行（亞洲）股份有限公司	陳仲達
29	中國建設銀行（亞洲）股份有限公司	孔穎琪
30	中企網絡通訊技術有限公司	方五華
31	中企網絡通訊技術有限公司	高明
32	中企網絡通訊技術有限公司	毛冠傑
33	中企網絡通訊技術有限公司	王祺
34	中國康樂園地產代理有限公司	吳啟業
35	中國康樂園地產代理有限公司	黃燕君
36	重慶（香港）中原營銷策劃顧問有限公司	李昊威
37	周大福珠寶集團有限公司	陳玲
38	周大福珠寶集團有限公司	章思遠
39	周大福珠寶集團有限公司	趙俊皓
40	花旗銀行（香港）有限公司	徐嘉俊
41	花旗銀行（香港）有限公司	范慧雯
42	花旗銀行（香港）有限公司	李金泰
43	花旗銀行（香港）有限公司	李瑞歡
44	中信國際電訊（信息技術）有限公司	馬泓康
45	中信國際電訊（信息技術）有限公司	潘政揚
46	中信國際電訊（信息技術）有限公司	黃志文
47	皇冠汽車有限公司	何偉森
48	皇冠汽車有限公司	何穎聰
49	皇冠汽車有限公司	黎振沛
50	皇冠汽車有限公司	林少駒
51	香港移動通訊有限公司—1O1O	黃健忠
52	香港移動通訊有限公司—csl.	梁晉誠
53	香港移動通訊有限公司—csl.	鄧偉超
54	香港移動通訊有限公司—csl.	楊鴻輝
55	星展銀行（香港）有限公司	曾煒揚
56	大昌行融資租賃（上海）有限公司	朱薈菁
57	富士施樂（香港）有限公司	許健忠
58	富士施樂（香港）有限公司	麥俊軒
59	世譽汽車有限公司	李國基
60	縱橫二千有限公司	陳振龍
61	縱橫二千有限公司	羅超
62	縱橫二千有限公司	徐偉
63	縱橫二千（中國）有限公司	吳方
64	縱橫二千（中國）有限公司	楊喜文
65	縱橫二千（中國）有限公司	葉青雅
66	縱橫二千（中國）有限公司	張麗紅
67	大昌三昶上海（商貿）有限公司	楊君
68	廣東中原地產代理有限公司	梁少鐸
69	廣東中原地產代理有限公司	盧文清
70	香港寬頻集團—廣州城電客戶服務有限公司	劉敏娛
71	香港寬頻集團—廣州城電客戶服務有限公司	周嘉傑
72	香港寬頻集團—香港寬頻網絡有限公司	鄭偉寧
73	香港寬頻集團—香港寬頻網絡有限公司	許思敏
74	香港寬頻集團—香港寬頻網絡有限公司	梁淑賢
75	香港寬頻集團—香港寬頻網絡有限公司	孫宇頌
76	香港寬頻集團—新世界電訊有限公司	呂兆康
77	香港寬頻集團—新世界電訊有限公司	屠華中
78	香港置業（地產代理）有限公司	趙美淇
79	香港置業（地產代理）有限公司	林冠宏
80	香港置業（地產代理）有限公司	林彥龍
81	香港置業（地產代理）有限公司	盧詠敏
82	香港置業（地產代理）有限公司	曾家輝
83	香港電訊有限公司	池躍龍
84	香港電訊有限公司	許嘉豪
85	香港電訊有限公司	施振輝
86	香港電訊有限公司	王启文
87	康泰旅行社	潘靜雯
88	康泰旅行社	楊卓軒
89	香港郵政	譚孟秋
90	中國工商銀行（亞洲）有限公司	陳福嶔
91	中國工商銀行（亞洲）有限公司	周詠珊
92	中國工商銀行（亞洲）有限公司	嚴海平
93	江森自控香港有限公司	林子權
94	美聯（中國）控股有限公司	陳周發
95	美聯（中國）控股有限公司	劉彬彬
96	美聯（中國）控股有限公司	楊文光
97	美聯物業（工商III）有限公司	陳美儀
98	美聯物業（工商III）有限公司	馮志華
99	美聯物業代理（商業）有限公司	蔡永婷
100	美聯物業（澳門）有限公司	葉嘉欣
101	美聯物業（商舖II）有限公司	李莞姍
102	美聯物業（商舖II）有限公司	梁緯妍
103	美聯物業（商舖II）有限公司	顏昆山
104	美聯物業代理有限公司	莊秋嬋
105	美聯物業代理有限公司	朱恒朗
106	美聯物業代理有限公司	劉子倫
107	美聯物業代理有限公司	黃冠華
108	經絡按揭轉介	陳麗珠
109	新互動媒體有限公司	林昀蔚
110	新互動媒體有限公司	李曉雯
111	電訊盈科媒體有限公司—now TV	劉蔚
112	電訊盈科媒體有限公司—now TV	廖威麟
113	電訊盈科媒體有限公司—now TV	盧俊文
114	電訊盈科媒體有限公司—黃頁	葉彩霞
115	實惠家居有限公司	伍騰芳
116	實惠家居有限公司	黃啟暘
117	實惠家居有限公司	楊一鳴
118	保誠財險有限公司	鄭志榮
119	保誠財險有限公司	朱梅中
120	保誠財險有限公司	林燕
121	保誠財險有限公司	蕭卓嘉
122	保誠財險有限公司	楊冰
123	保誠保險有限公司	鄭建豪
124	保誠保險有限公司	李君兒
125	保誠保險有限公司	彭吟秋
126	合群汽車有限公司	巫駿麟
127	利嘉閣（工商舖）地產有限公司	鄧柱峰
128	利嘉閣（澳門）地產有限公司	張碧蓮
129	利嘉閣地產有限公司	歐柏倫
130	利嘉閣地產有限公司	陳庭豐
131	利嘉閣地產有限公司	蔡泊
132	利嘉閣地產有限公司	梁偉德
133	香港生力啤酒廠有限公司	陳熙然
134	陝西中原物業顧問有限公司	張龍偉
135	深圳深業雷克薩斯汽車銷售服務有限公司	盧淑慧
136	深圳深業雷克薩斯汽車銷售服務有限公司	于燕飛
137	四川中原物業顧問有限公司	王小林
138	四川中原物業顧問有限公司	周羽
139	渣打銀行（香港）有限公司	黃樂勤
140	香港永明金融有限公司	羅震宇
141	香港永明金融有限公司	余尚真
142	香港中華煤氣有限公司	莊黎丹
143	香港中華煤氣有限公司	朱韋怡
144	香港中華煤氣有限公司	林榮輝
145	香港中華煤氣有限公司	袁建偉
146	香港上海滙豐銀行有限公司	吳健瑩
147	香港上海滙豐銀行有限公司	余逸恒
148	UPS	周俊偉
149	UPS	黃浩軒
150	永隆銀行	陳富基
151	永隆銀行	朱佩珊
152	永隆銀行	郭盈姍
153	永隆銀行	彭健聰
154	雲南奧昌汽車銷售服務有限公司	楊煬

提升個人「修為」達到「致勝」目標

面對客戶的期望愈來愈高，各行業的推銷員均須不斷自我增值，為客戶提供遠超預期的服務表現。為此，今屆「傑出推銷員獎」特別以「修為致勝」為主題。市場推銷研究社主席梁俊傑期望，該主題能啟發推銷員反思銷售工作的宗旨和重點，從而建立更深厚的「內功」，以更理想及多元化的方式，應對行業未來的挑戰和機遇。

本報記者　梁嘉恒

一年一度的「傑出推銷員獎」已成為業界的年度盛事，梁俊傑喜見愈來愈多企業踴躍推薦旗下的推銷員參與獎項，令近年參賽人數屢創新高。「今屆獎項共有219名從業員參與，而獲頒『傑出推銷員獎』與『傑出青年推銷員獎』的人數共187名，及格率約為85%，與歷屆相若。」

考驗參賽者臨場反應

面對市場競爭愈趨激烈、客戶的要求不斷提高，參賽者的及格比例仍能維持在高水平，反映一眾推銷員即使面對挑戰仍積極面對。梁俊傑表示，今屆「書面報告」所佔的分數比例由原來的20%降至15%；而「即場面試」則由原來的80%上調至85%。「改動的目的正是為考驗參賽者的臨場反應，從而鼓勵他們提升日常的應對技巧，加強與客戶的溝通互動。」

除了調整評分百分比，梁俊傑透露，今屆獎項還放寬了提名「傑出青年推銷員獎」的人數限制。「以往，每家公司最多提名5名從業員參賽，其中『傑出青年推銷員獎』最多只能佔2人。但考慮到部分行業或公司的推銷員相對較為年輕，故今屆獎項特別放寬了有關限制，讓參賽公司在5個名額中隨意分配獎項的提名人數，令獎項更能照顧不同行業的實際情況。」

業界「奧斯卡」創3贏局面

對於獎項能夠歷久常新，每年均吸引一眾來自本地，以及內地和東南亞的推銷員參賽，梁俊傑認為，除有賴歷屆籌備委員會和專業評審的努力及支持，令獎項深受業界認同，猶如銷售業的「奧斯卡」外，獎項為參賽的推銷員和企業，以至客戶所創造的3贏方案，即從業員藉參賽提升個人水平、企業藉獎項優化培訓安排，以及客戶獲得更理想的服務體驗等，也是吸引企業一直參與的原因。

梁俊傑總結時期望，獎項的安排及每年的主題能為從業員帶來啟發。「以今年的主題為例，我們期望從業員能在每次銷售過程中，都能思考自己的表現是否能達到個人的『致勝』目標，如成功銷售並令客戶滿意，也不要因時間久遠而忘記初衷。」他相信，一眾推銷員若能不斷強化自己，不但有助個人及公司的長遠發展，業界的前景亦會愈來愈好。

梁俊傑表示，獎項的特點在於能為從業員、相關企業及客戶創造3贏局面。

專業內涵兼修 推銷事半功倍

創辦近半世紀的「傑出推銷員獎」，素有「業界奧斯卡」美譽，參賽企業廣及不同行業。第四十八屆傑出推銷員獎籌委會主席廖奕智喜見獎項促使業界砥礪互進，近年更有愈來愈多中小企派出優秀員工競逐獎項，藉以評估團隊的整體表現，進一步推動本港銷售服務精益求精。

本報記者　何詠儀

今年獎項主題是「修為致勝」。廖奕智表示，本港同業普遍具備良好口才及熟悉產品等專業技能，但有時或會忽略一些基本的內在涵養，如以誠待客、用心聆聽、由心而發的笑容等，故藉此提醒他們要兩者兼備，在銷售上才會事半功倍。「修為和致勝屬因果關係，從事銷售先做好修為部分，才可摘取豐碩成果。」

微調獎項評分 賽果更公正

「傑出推銷員獎」籌委會由歷屆得獎者組成，廖奕智直言，今年是他第三年參與籌委會工作，並首次擔任主席，感覺既興奮又責任重大。當中如何帶領整個籌委會群策群力，將比賽舉辦得較以往更精采，更是莫大挑戰。「幸而各成員俱是行業精英，彼此同心協力，籌備期間提出不少實用建議；加上有前人的成功經驗引領，最終令比賽順利完成，選出新一屆得獎者，而我亦學到很多籌組業界大型專業活動所需的知識和領導技巧，獲益甚豐。」

為令獎項力臻完善，廖奕智補充，主辦機構每年都會就評審及比賽流程進行檢討及提升，因應參賽者的反饋，今年特別調整獎項評分，將可事前準備的短文部分，由以往佔總分20%減少至15%；而側重考核臨場發揮的面試成績，則由80%調高至85%，讓平日面對客戶已有上佳表現的銷售人員可取得更高分數。

參賽提升自我 感染同儕進步

至於如何成為傑出推銷員，曾勇奪獎項的廖奕智認為，銷售人員應鍛練自己成為「專家」，不僅熟悉公司的服務和產品，更要了解市場趨勢及競爭對手的強弱，同時以正確態度面對客戶，即具同理心、用心聆聽、想客戶所想，為他們選擇合適的產品和服務，才可達致成功。「銷售工作不能單打獨鬥，良好的團隊精神亦不可少，最理想是能有效運用個人正向思維，感染同儕做得更好，令團隊持續提升表現。」

前瞻獎項發展，廖奕智期望透過舉辦更多分享講座，鼓勵中小企踴躍派員參賽，讓員工感受到公司重視，增強歸屬感，並將比賽中所得的體驗，帶回公司分享，令管理層及團隊受益，帶動中小企不斷提升銷售水平。

廖奕智指出，歷史悠久的「傑出推銷員獎深」廣受各界認同，參賽公司及從業員人數更逐年遞增，有助推動業界在良性競爭中砥礪互進。

第48屆傑出推銷員獎評審團名單

陳利華	香港總商會副總裁（政策及商務發展）
趙振國	香港品牌總商會創會會長
趙傑文	傑出青年協會副主席
何紹忠	香港化粧品同業協會會長
何偉中	香港通訊業聯會主席
孔令文律師	香港中華出入口商會副會長
洪為民博士太平紳士	互聯網專業協會會長
林國良太平紳士	香港中小型企業總商會會長
劉超沛	創匯商會會長
梁成琯	香港電腦學會副會長（聯繫及社區參與）
梁國柱	國際青年商會香港總會上屆總會會長
莫裕生	雅麗氏何妙齡那打素慈善基金會副主席
吳自豪博士	香港電子業商會會長
時景恒	創意創業會會長
沈朝生	香港旅行社協會主席
蘇立夫	香港貨運物流業協會主席
譚錦儀	香港公共關係專業人員協會導向委員會前任主席
唐偉邦	香港優質顧客服務協會主席
黃麗芳	香港菁英會副主席
楊悰傑博士	香港工業總會副主席

2016年市場推銷研究社籌委會成員名單

市場推銷研究社主席

梁俊傑	花旗銀行（香港）有限公司

第48屆傑出推銷員獎籌委會主席

廖奕智	SmarTone

籌委會成員

陳慧婷	法國巴黎銀行香港分行
莊小慧	中國建設銀行（亞洲）股份有限公司
馮思哲	香港上海滙豐銀行有限公司
何朗文	友邦保險（國際）有限公司
何佩雯	美國運通國際股份有限公司
何思遠	香港寬頻網絡有限公司
關德仁	中原理財有限公司
林潤通	聯合包裹運送服務公司
羅淑儀	亞洲國際博覽館管理有限公司
吳志立	保誠保險有限公司
鄧偉基	合群汽車有限公司
唐曉君	美國運通國際股份有限公司
曾梓銘	香港寬頻網絡有限公司
黃皓欣	電訊盈科媒體有限公司
黃錦芝	Kate Jean Couture Limited
黃杏妍	香港上海滙豐銀行有限公司
楊浚昇	Luxottica Hong Kong Wholesale Limited

前主席

周可儀	瑞士信貸銀行

執行秘書

張睿琪	香港管理專業協會
馬凱欣	香港管理專業協會

OYSA得獎者——傑出青年推銷員獎

友邦保險（國際）有限公司	郭超宇
友邦保險（國際）有限公司	余煒麟
亞洲國際博覽館管理有限公司	容子浩
中原（工商舖）	鄭蒨伶
中國建設銀行（亞洲）股份有限公司	周成峰
中國建設銀行（亞洲）股份有限公司	鄺智傑
中企網絡通訊技術有限公司	王玉興
周大福珠寶集團有限公司	葉綺盈
花旗銀行（香港）有限公司	周煒森
中信國際電訊（信息技術）有限公司	李維俊
香港移動通訊有限公司—1O1O	吳海濱
星展銀行（香港）有限公司	李嘉俊
縱橫二千有限公司	黎苡澄
縱橫二千有限公司	李國祥
縱橫二千（中國）有限公司	徐倩倩
廣東中原地產代理有限公司	李威林
康泰旅行社	盧鈞泰
中國工商銀行（亞洲）有限公司	黎曉健
美聯物業（商舖II）有限公司	林樂怡
美聯物業（商舖II）有限公司	馬紀筠
昂坪360有限公司	何思雅
電訊盈科媒體有限公司—now TV	鄧志恒
保誠保險有限公司	翟嘉衡
保誠保險有限公司	陳鴻飛
冠庭國際物流（香港）有限公司	曾嘉恩
利嘉閣（澳門）地產有限公司	李浩華
利嘉閣地產有限公司	梁灝義
渣打銀行（香港）有限公司	林小靖
香港永明金融有限公司	鄧慶權
香港上海滙豐銀行有限公司	趙浚宏
香港上海滙豐銀行有限公司	黎詩雅